

InBetween

<https://inbetween.com/jobs-en/sales-account-manager/>

Sales Account Manager (m/w/d) – Junior oder Senior

Zur **Verstärkung unseres Vertriebs** suchen wir ab sofort motivierte **Sales Account Manager (m/w/d)**.

Werde Teil unseres Teams – am Standort Stuttgart oder remote, in Vollzeit oder Teilzeit.

Über uns

Komm zu uns als Sales Account Manager: Die **InBetween Deutschland GmbH** ist ein führender Anbieter im Bereich **Database Publishing** und **Marketing-Automatisierung**. Mit unserer innovativen Softwarelösungen unterstützen wir weltweit Unternehmen dabei, Produktinformationen effizient, automatisiert und in exzellenter Qualität in allen Kanälen zu publizieren – von Katalogen über Preislisten bis zu E-Commerce-Plattformen.

Deine Aufgaben

- Du identifizierst und gewinnst aktiv neue Kunden aus Industrie, Handel oder Agenturmfeld.
- Du präsentierst unsere Softwarelösung und entwickelst individuelle Angebotsstrategien.
- Du arbeitest eng mit unserem Presales- und Consulting-Team zusammen, um maßgeschneiderte Lösungen zu erarbeiten.
- Du begleitest den gesamten Vertriebsprozess – von der Leadqualifizierung bis zum Vertragsabschluss.
- Du bringst Kundenfeedback ein, um unsere Produkte weiterzuentwickeln.

Das bringst du mit

Junior-Level:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaft, IT, Kommunikation oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb oder im Umgang mit erklärenden Softwarelösungen
- Technisches Interesse und Lust, Neues zu lernen
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Kundenorientierung

Senior-Level:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Solution-Sales, idealerweise im Bereich Software oder PIM/DAM/Publishing
- Nachweisbare Erfolge in der Gewinnung und Betreuung von Großkunden
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Strategisches Denken und ein sicheres Auftreten auf Entscheider-Ebene

Hiring organization
InBetween Deutschland GmbH

Employment Type
Full-time, Part-time

Industry
Software

Job Location
Friedrichstr. 39, 70174, Stuttgart
oder remote, DE
Remote work possible

Date posted
8. July 2025

Was wir bieten

- Eine spannende Rolle mit Gestaltungsspielraum in einem wachsenden, internationalen Unternehmen
- Hochinnovative Softwarelösungen mit echtem Kundennutzen
- Flache Hierarchien, offene Kommunikation und ein kollegiales Miteinander
- Hybrides Arbeiten mit flexiblem Homeoffice-Modell
- Attraktives Vergütungspaket inkl. erfolgsabhängiger Boni
- Weiterbildungsmöglichkeiten und individuelle Entwicklungsperspektiven

InBetween Deutschland GmbH

Bettina Klostermann

Friedrichstraße 39

70174 Stuttgart

jobs@inbetween.de