



<https://inbetween.com/jobs-en/sales-account-manager/>

## Sales Account Manager (m/w/d) – Junior oder Senior

Zur **Verstärkung unseres Vertriebs** suchen wir ab sofort motivierte **Sales Account Manager (m/w/d)**.

Werde Teil unseres Teams – am Standort Stuttgart oder remote, in Vollzeit oder Teilzeit.

### Über uns

Komm zu uns als Sales Account Manager: Die **InBetween Deutschland GmbH** ist ein führender Anbieter im Bereich **Database Publishing** und **Marketing-Automatisierung**. Mit unserer innovativen Softwarelösungen unterstützen wir weltweit Unternehmen dabei, Produktinformationen effizient, automatisiert und in exzellenter Qualität in allen Kanälen zu publizieren – von Katalogen über Preislisten bis zu E-Commerce-Plattformen.

### Deine Aufgaben

- Du identifizierst und gewinnst aktiv neue Kunden aus Industrie, Handel oder Agenturumfeld.
- Du präsentierst unsere Softwarelösung und entwickelst individuelle Angebotsstrategien.
- Du arbeitest eng mit unserem Presales- und Consulting-Team zusammen, um maßgeschneiderte Lösungen zu erarbeiten.
- Du begleitest den gesamten Vertriebsprozess – von der Leadqualifizierung bis zum Vertragsabschluss.
- Du bringst Kundenfeedback ein, um unsere Produkte weiterzuentwickeln.

### Das bringst du mit

#### Junior-Level:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaft, IT, Kommunikation oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb oder im Umgang mit erklärungsbedürftigen Softwarelösungen
- Technisches Interesse und Lust, Neues zu lernen
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Kundenorientierung

#### Senior-Level:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Solution-Sales, idealerweise im Bereich Software oder PIM/DAM/Publishing
- Nachweisbare Erfolge in der Gewinnung und Betreuung von Großkunden
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Strategisches Denken und ein sicheres Auftreten auf Entscheider-Ebene

#### Hiring organization

InBetween Deutschland GmbH

#### Employment Type

Full-time, Part-time

#### Industry

Software

#### Job Location

Friedrichstr. 39, 70174, Stuttgart  
oder remote, DE  
Remote work possible

#### Date posted

8. July 2025

## Was wir bieten

- Eine spannende Rolle mit Gestaltungsspielraum in einem wachsenden, internationalen Unternehmen
- Hochinnovative Softwarelösungen mit echtem Kundennutzen
- Flache Hierarchien, offene Kommunikation und ein kollegiales Miteinander
- Hybrides Arbeiten mit flexiblem Homeoffice-Modell
- Attraktives Vergütungspaket inkl. erfolgsabhängiger Boni
- Weiterbildungsmöglichkeiten und individuelle Entwicklungsperspektiven

### **InBetween Deutschland GmbH**

Bettina Klostermann

Friedrichstraße 39

70174 Stuttgart

[jobs@inbetween.de](mailto:jobs@inbetween.de)